



全球领先的 SaaS 智能营销云平台

珍岛集团 · Trueland

股票代码：02556.HK

概况

珍岛集团 Marketingforce 成立于 2009 年，总部位于上海市大数据产业基地，第二总部落座武汉光谷，全球分布 20 余家分支机构，拥有千人规模研发团队，申请软件著作和专利 600 余项，累计服务超 20 万家企业，涵盖零售消费、汽车、金融、B2B、医药大健康、企服、跨境出海等行业领域。于 2024 年 5 月 16 日在香港主板上市，股票代码：02556.HK。

荣誉

Marketingforce 累计获得国家级、市级、科研机构协会等多方认可，收获相关荣誉资质 500+项。其中国家级资质荣誉 18 项。包括：国家科学技术进步二等奖、中国互联网百强企业、国家中小企业公共服务示范平台、工信部推荐的中小企业数字化赋能产品服务单位、现代服务业综合试点单位、服务型制造示范平台、中国科协认定的全国示范院士专家工作站、国家高新技术企业(5 家)等；获得多项上海市级荣誉包括：上海市科学技术进步一等奖、上海市科技小巨人企业、上海软件信息服务业百强等。2022 年两会期间，作为数字化赋能标杆企业，被《中国新闻》两会专刊以及新华社官网特别报道。

同时，在产教融合领域，公司与复旦大学、上海大学、西安交通大学、华东师范大学等知名院校建立了战略伙伴关系，分别开展了智能营销实训实验基地、虚拟仿真项目设计等不同领域的深度产学研合作。

业务

Marketingforce 聚焦数字化与智能化，通过提供有竞争力的产品与服务，持续为客户创造价值，搭载先进的营销领域大模型（Tforce 大模型），率先构建了一个垂直一体化的 AI 整合技术架构，涵盖从底层基础技术（AI+大数据+云计算）到开放中台（PaaS 实现数据、产品、技术打通，建立生态），再到智能营销与销售云应用（237 个可以自由组合的 SaaS 层功能模块），形成了涵盖“营销云、销售云、商业云、分析云、智能云、组织云”六朵云服务体系。在提供数字化全域服务的同时，研发出人工智能生成文字/图片/视频、智能客服、智能分析、智能决策等 AI 产品，为企业提供集“全域高效获客、精准洞察需求、营销自动化管理、商城转化”等环节于一体的全链路全场景智能化服务。



全球领先的 SaaS 智能营销云平台





全球领先的 SaaS 智能营销云平台

2022 年国家两会新闻专刊

中国新闻 2022 两会 2022.03.07

智能诊断营销现状 助中小企业高效数字化增长 一站式营销赋能企业“数智化”转型

在数字化赛道上，一场数据争夺战正在打响。谁掌握了数据，谁就掌握了话语权。在这场数字化浪潮中，中小企业正面临着前所未有的挑战。如何借助数字营销的力量，实现数字化转型，成为中小企业发展的关键。

Marketingforce 一站式营销云平台，通过整合线上线下营销资源，为企业提供一站式的营销解决方案。该平台支持多种营销渠道，包括搜索引擎、社交媒体、电子邮件、短信、电话、直播等，帮助企业实现精准营销和高效转化。

此外，该平台还提供智能诊断功能，帮助企业分析营销数据，优化营销策略。通过数据驱动决策，企业可以更有效地利用营销预算，提升营销效果。

Marketingforce 一站式营销云平台，是中小企业数字化转型的首选。它不仅帮助企业实现营销数字化，还通过数据分析和智能营销，助力企业实现业务增长和竞争力提升。

中国新闻 2022 两会 2022.03.07

上海加快建设国际数字之都 聚力双循环 抢占新赛道 占领制高点

上海加快建设国际数字之都，聚力双循环，抢占新赛道，占领制高点。作为国际大都市，上海在数字经济领域具有得天独厚的优势。通过加快数字基础设施建设，提升数字产业竞争力，上海正努力打造成为全球数字经济的标杆。

上海市政府表示，将加大政策支持力度，吸引数字企业集聚发展。同时，将加强数字人才培养，提升数字产业人才素质。通过构建良好的数字营商环境，上海将吸引更多国际数字企业落户，推动全球数字贸易发展。

此外，上海还将推动数字技术与实体经济深度融合，赋能传统产业转型升级。通过数字化转型，提升产业链供应链韧性和竞争力，为构建新发展格局提供有力支撑。

上海加快建设国际数字之都，是落实国家数字经济战略的重要举措。通过打造国际数字之都，上海将进一步提升城市核心竞争力，引领全球数字经济发展潮流。

城市分部地点任选（上海、武汉、深圳 提供免费住宿）

<p>华东区</p> <p>上海、无锡、杭州、南京、苏州、宁波、温州、常州、金华、扬州、绍兴、南通、徐州、台州、义乌、昆山</p>	<p>华南区</p> <p>广州、深圳、珠海、东莞、肇庆、佛山、中山、汕头、惠州、江门、顺德、香港</p>	<p>西南区</p> <p>成都、昆明、贵阳</p>
<p>华中区</p> <p>武汉</p>	<p>其他地区</p> <p>北京、长春、兰州</p>	<p>北美</p> <p>硅谷</p>

选择珍岛的理由

业内率先提出“智能营销”和“Marketingforce”营销赋能核心理念，致力于打造全球领先的智能营销云平台，累计申请软件著作权400+专利40+，荣获各类国家/行业的奖项资质。

千人研发团队，自有云计算机房，获得国家科技进步二等奖，上海市科技进步一等奖，中国科协认定的全国示范院士专家工作站，国家高新技术企业（4家）等技术认定。

All-in-one AI SaaS——marketingforce打通了营销云、销售云、等企业数字化服务产品，并开放多个企业生态平台，一站式助力企业数字化转型。

累积服务15万+客户，覆盖金融、汽车、新零售、医药大健康、生产制造、企业、跨境电商等行业领域，并在商业实践中为客户实现增长，获得广泛认可。



全球领先的 SaaS 智能营销云平台

培训实况:



住宿环境:

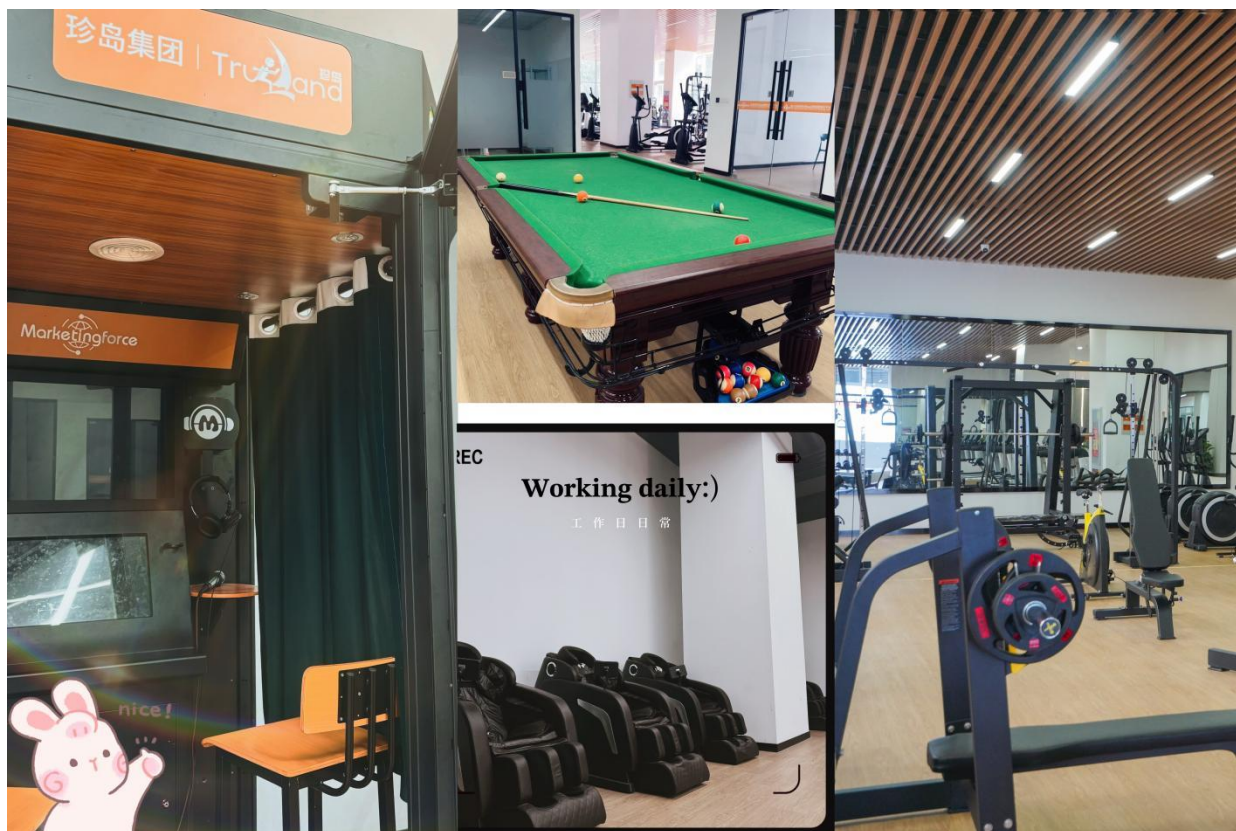




全球领先的 SaaS 智能营销云平台



特色福利:





全球领先的 SaaS 智能营销云平台

丰富团建：





全球领先的 SaaS 智能营销云平台

销售管理培训生

BASE 地: 上海、深圳

目标: 2 年内实现销售管理组织的升级, 未来 5 年内从管培生中选拔 SMB 体系管理, 不少于内部晋升干部的 80%。

岗位	要求	base地	保障薪资
销售管培生	985、211、普本学生会主席、 校级外联部部长	上海、深圳	10000-15000 (面试定级)
提供3个月免费住宿			

岗位内容:

- 1、熟悉了解公司产品及产品, 发掘分析客户需求, 拓展维护新老客户、为客户制定合理化解方案。
- 2、把握销售机会, 与客户谈判促成合作, 达成业绩目标。
- 3、快速有效解决客户的咨询、疑问、投诉、建议及反馈, 提高客户满意度。
- 4、挖掘自身潜力, 收集一线营销信息、用户意见、市场信息、竞争方信息。
- 5、执行公司的销售策略及政策, 积极向公司提出参考意见, 维护企业形象。
- 6、通过自己的观察、沟通、分析, 了解分公司或中心需要的支持, 向销管部总结汇报。

任职资格:

- 1、作为珍岛营销精英高级管理人才储备, 管培生在职期间需学习专业的营销技能, 同时提升专业管理能力。
- 2、985、211 学历, 普本校学生会主席或校级外联部部长, 应届毕业生, 专业不限, 学习成绩优异。
- 3、热爱销售, 希望在销售上有所建树; 愿意从基础的工作开始, 不断学习积累, 挑战自我。
- 4、具有一定的事业心和领导能力, 出色的沟通, 协作能力。
- 5、良好的适应性, 灵活性, 及团队合作精神。
- 6、快速学习能力, 工作独立性强, 能够承受较大的工作压力, 善于自我管理。



智能营销顾问

BASE 地:

总部: 上海 大数据产业基地

第二总部: 武汉 光谷

分支: 无锡、苏州、南京、南通、常州、杭州、温州、宁波、台州、金华、绍兴、义乌、深圳、广州、中山、佛山、顺德、东莞、惠州、成都、南昌

岗位	要求	地点	保障薪资	提成
智能营销顾问	全日制本科	上海	8000	9%-29%
		广州、深圳	7500	9%-29%
		杭州、苏州、南京、宁波	6000	9%-29%
		武汉、无锡	5500	9%-29%
		东莞、佛山、温州、台州、绍兴、金华、义乌、 成都、南昌、南通、常州	5000	9%-29%
		惠州、中山、顺德	4500	9%-29%

岗位内容:

- 1、通过电话、陌生拜访、新媒体等渠道寻找潜在客户，邀约并拜访客户。
- 2、与客户面谈，现场提供专业的产品演示和解决方案，完成销售（当你还不能独立面谈的时候，经理会手把手带着你并演示给你看如何和客户面谈）。
- 3、对老客户进行定期维护，及时了解客户需求，把握客户心理，实现销售机会到销售产能的最大转化。

任职资格:

- 1、本科及以上学历，不限专业，对互联网营销感兴趣者优先。
- 2、接受无经验小白，公司有完整培训体系赋能。
- 3、气质亲和，具有较强的沟通能力、良好的服务意识。
- 4、具有换位思考能力，认可长期主义，具有较强的团队合作意识。
- 5、具有拼搏进取的精神，热爱销售，有一定的抗压能力。

第一份工作怎么选？

加入广阔前景的行业和公司
和优秀的人做有挑战的事
获得丰富的实践机会
职场工作专业技能的全方位培养

加入我们，你将获得？

实习期满或提前转正机会
高于行业水准的薪酬
通畅的发展通道 和 广阔的晋升空间
专业的培训和互联网行业实践

欢迎你的加入！

扫码投递简历：



联系方式：孙经理 18571637983（属地武汉，微信同号）